



## L'Ecole de formation ERA BUSINESS UNIVERSITY donne accès aux cartes professionnelles de l'immobilier

Pour encore mieux former ses futurs franchisés, le réseau de franchises ERA Immobilier vient de signer un partenariat avec Sup de Vente, Ecole supérieure de la CCI Paris IdF spécialisée dans les métiers commerciaux et l'ESI, école de formation créée par la FNAIM (organisation syndicale des professionnels de l'immobilier), référente dans le secteur de l'immobilier.

Selon, Jean-Marc TORROLLION, président de la FNAIM « avec le réseau ERA Immobilier, nous partageons le même ADN : la certitude que la formation continuera d'être la garantie du professionnalisme et du sérieux des professionnels de l'immobilier de demain ».

Pour François GAGNON, président de ERA France et ERA Europe, « ce partenariat permet à des futurs franchisés issus de divers secteurs d'activité d'accéder aux professions réglementées de l'immobilier. Il contribue à accroître encore le professionnalisme des agents immobiliers, valeur fondatrice partagée avec la FNAIM ».

Avec ce partenariat, ERA Immobilier propose un parcours de formation diplômante ou de Validation des Acquis de l'Expérience (VAE) débouchant sur un Titre de niveau bac +3 du réseau consulaire Négoventis, Responsable de développement commercial spécialisé en immobilier, permettant l'obtention de la carte professionnelle.

Véronique DAUBENFELD, directrice de Sup de Vente, ajoute « partenaire apprentissage de l'ESI depuis 12 ans, nous sommes enthousiastes à l'idée d'accompagner ERA dans son développement, en apportant une solution formation hybridant commercial et immobilier à ses futurs franchisés. »



Véronique DAUBENFELD, directrice de Sup de Vente, François GAGNON, président de ERA France et ERA Europe, Jean-Marc TORROLLION, président de la FNAIM



Contact Presse

**Galivel & Associés - Carol Galivel / Doriane Fougères- 01 41 05 02 02**

21-23, rue Klock – 92110 Clichy - Fax : 01 41 05 02 03 - galivel@galivel.com - <http://www.galivel.com>

Ouverts dès maintenant, ces parcours, de courtes durées, de 6 à 9 mois permettent d'acquérir ou de valoriser des compétences en management de projet commercial.

Pour accéder à ce cursus, les candidats doivent justifier d'une expérience professionnelle quel que soit le domaine et avoir signé un contrat de franchise ERA. La formation, comme la VAE sont éligibles à des dispositifs de financement publics pour tout ou partie selon le profil du candidat.

Les formations seront dispensées dans les locaux Sup de Vente, 6 avenue de la porte de Champerret, Paris 17<sup>ème</sup>.

**Si vous souhaitez plus de précisions sur ces formations, merci de contacter Isabelle FAVRE  
01 39 24 69 00- Directrice formation et développement des compétences chez ERA Immobilier  
[isabelle.favre@erafrance.com](mailto:isabelle.favre@erafrance.com)**

#### À propos de ERA Immobilier

Créé en 1971 aux Etats-Unis, ERA Immobilier est l'un des plus importants réseaux de franchise d'agences immobilières dans le monde. Présent dans 39 pays, il emploie plus de 32 000 collaborateurs dans plus de 2 300 agences. En Europe, le réseau est présent dans 17 pays avec 1 100 agences, dont 390 en France. ERA Immobilier est certifié par le Bureau Veritas pour ses services et ses engagements envers ses franchisés. Le réseau est membre de la FFF (Fédération Française de la Franchise), et adhère à la FNAIM (Fédération Nationale de l'Immobilier). François Gagnon est Président de ERA Europe et ERA France.

#### Retrouver en ligne

- [Toutes les informations sur ERA Immobilier](#)
- [Toutes les informations sur l'ESI](#)
- [Toutes les informations sur la FNAIM](#)
- [Toutes les informations sur Sup de Vente](#)



Contact Presse

**Galivel & Associés - Carol Galivel / Doriane Fougères- 01 41 05 02 02**

21-23, rue Klock – 92110 Clichy - Fax : 01 41 05 02 03 - [galivel@galivel.com](mailto:galivel@galivel.com) - <http://www.galivel.com>